



Elnova est une entreprise spécialisée dans la vente d'équipements et de fournitures pour Vignobles, Cidreries, Vergers et Brasseries

Nous sommes à la recherche d'un Représentant technique Interne

Sous la responsabilité du Directeur Général, et en étroite collaboration avec l'équipe interne des ventes, le ou la représentant (e) des ventes sera impliqué(e) directement dans les activités de vente des secteurs suivants : vin, cidre, jus, bière, distillation et autres produits divers. Il proposera des solutions techniques de filtration, d'embouteillage, de procédures et de méthode de production. La personne travaillera étroitement avec les différents intervenants des secteurs ciblés (Œnologues, Consultants, Vinificateurs, Propriétaires et Responsables de la production).

Liste des tâches:

- Accueillir les clients et passer du temps dans la salle de montre
- Répondre au téléphone et faire des suivis sur les demandes
- Élaborer les soumissions, faire les factures et autres tâches cléricales
- Tâches administratives de gestion des clients
- Sollicitation des clients selon leurs besoins
- Aide aux différents départements en période de pointe (entrepôt, administration et autres)
- Conseils techniques et recommandations d'équipements et de fournitures appropriés selon les besoins du client
- Développement commercial dans les secteurs de la filtration, de l'embouteillage, du conditionnement, de la bière et des différents projets à venir





- Maintenir et développer de très bonnes relations d'affaires
- Assurer un suivi auprès de la clientèle afin d'offrir un service personnalisé
- Collaborer et maintenir des relations positives avec l'équipe (recueillir et transmettre les informations du marché de façon régulière, partage de connaissances)
- Effectuer des présentations et des démonstrations de produits lors d'évènements promotionnels
- Initier diverses stratégies et proposer des solutions gagnantes afin d'optimiser la croissance de l'entreprise et la rentabilité de ses clients.

Exigences de travail:

- Aptitude et motivation pour la vente, la représentation de produits liés à l'entreprise et le développement des affaires
- Travail de bureau, clérical
- Organisation et structure de travail
- Self-motivated, autonomie et détermination
- Esprit d'équipe, respect et professionnalisme
- Habilité et aisance à effectuer des présentations de produits, des salons thématiques
- Facilité à travailler sur les logiciels informatiques (Microsoft)
- Capacités techniques : domaine de l'œnologie et de l'équipement (notions mécaniques)
- Bilingue

Conditions:

Poste à Rougemont, Temps plein, poste disponible maintenant et salaire à discuter

Communications:

Vous pouvez envoyer votre c.v. à dlebas@elnova.ca
www.elnova.ca

