



OFFRE D'EMPLOI

COORDONNATEUR VENTES INTERNES

DIVISION SYSTÈMES DE CHENILLES, PIÈCES ET ACCESSOIRES

DESCRIPTION DE POSTE

Relevant du Vice-Président Ventes Soucy Track, le titulaire du poste aura comme principaux mandats de :

- Supporter les vendeurs externes ;
 - Répondre aux demandes techniques des vendeurs ;
 - Faire le suivi auprès des clients ciblés par le vendeur afin d'identifier et de répondre à leur besoin.
- Promouvoir nos produits agricoles et élargir notre clientèle ;
 - Faire de la prospection de nouveaux clients jusqu'à la qualification de ceux-ci ;
 - Prendre en charge les clients qui ne sont pas couverts par un vendeur.
- Participer à des analyses de marché.
 - Agir à titre de représentant des besoins du client auprès de l'ingénierie lors du développement de produit ;
 - Valider le potentiel des opportunités de marché soulevées par les vendeurs.

COMPÉTENCES ET QUALITÉS RECHERCHÉES

- Diplôme d'études professionnelles ou collégiales dans le domaine agricole ;
- Expérience minimale de 2 ans dans un poste de ventes et/ou de service à la clientèle ;
- Connaissances du domaine agricole ;
 - Travaux agricoles en fonction des saisons
 - Types de sol et leurs caractéristiques
 - Équipement et leur utilisation
- Connaissances mécaniques ;
 - Comprendre les produits et leur application
 - Évaluer la compatibilité des produits et leur adaptation sur des véhicules
- Parfaitement bilingue tant à l'écrit qu'à l'oral ;
- Capacité d'analyse et de recherche ;
- Sens du service à la clientèle ;
- Habilité à développer des relations ;
- Excellent communicateur.

POUR POSTULER

Si vous êtes intéressé par cette opportunité d'emploi, bien vouloir soumettre votre curriculum vitae accompagné d'une lettre de motivation à l'adresse suivante :

rh@soucy-group.com