

La Coop Matapédienne et sa filiale La Matapédienne s.e.c. évolue en étroite collaboration avec ses membres, clients et partenaires de la région de la Vallée de la Matapédia. La Coop Matapédienne et sa filiale, en tant que détaillants fournissent aux producteurs agricoles des biens et des services nécessaires à l'exploitation de leur entreprise. Elle compte cinq bannières : Elite et La Coop (productions animale, végétale et commercialisation des grains), Unimat (quincaillerie), Sonic (énergie) et New Holland (machinerie agricole). Avec ses 45 employés, la Coopérative et sa filiale génèrent un chiffre d'affaires de 18 millions de dollars.

Nous sommes à la recherche d'un/d'une :

Conseiller(ère) à la vente machinerie agricole

Concours : 15-10-227

Lieu de travail : 25-1, rue Armand Sinclair, Amqui, G5J 1K3

Statut : Permanent, Temps plein

LES DÉFIS QUE NOUS OFFRONS

Sous l'autorité du directeur du secteur machinerie agricole, le ou la titulaire du poste doit notamment et ce, de façon non limitative :

- Évaluer les besoins du client et fournir des conseils spécialisés sur l'équipement et/ou la machinerie agricole appropriée;
- Développer le territoire assigné afin d'augmenter la part de marché de la Coopérative et effectuer des ventes d'équipements et/ou de la machinerie agricole à de futurs clients, principalement auprès d'une clientèle agricole, commerciale ou professionnelle;
- Répondre aux questions sur les équipements et/ou de la machinerie agricole en respectant le niveau d'expertise du client;
- Décrire les caractéristiques et les avantages de l'équipement et/ou de la machinerie agricole et suggérer des produits complémentaires;
- Demeurer informé des options financières pour assister le client avec sécurité dans ses achats d'équipements et/ou de la machinerie agricole;
- Organiser des démonstrations d'équipements et/ou de la machinerie agricole chez les clients en accord avec le directeur du secteur machinerie agricole;
- Entretenir une relation privilégiée avec les clients existants et potentiels dans le but de créer une fidélisation de la clientèle;
- Demeurer informé de façon constante des avantages, des caractéristiques et de l'application technique de tous les équipements et/ou de la machinerie agricole;
- S'informer des promotions des fabricants d'équipements et/ou de la machinerie agricole vendue par la Coopérative;
- S'assurer, en tout temps, de la satisfaction de la clientèle;
- Respecter les politiques et procédures de la Coopérative;
- Effectuer sur demande toutes autres tâches demandées et définies par son supérieur.

VOUS POSSÉDEZ LE PROFIL SUIVANT

- Vous possédez 3 à 5 ans d'expérience dans le domaine de la vente et de la représentation;
- Vous êtes en bonne forme physique;
- Vous êtes disponible à travailler pendant les périodes d'achalandage élevé (printemps /automne);
- On vous reconnaît pour votre grand souci du service à la clientèle;
- Vous possédez de bonnes habiletés avec les outils informatiques;
- Votre connaissance des produits New Holland serait un atout;
- Vous possédez un niveau d'anglais intermédiaire ou mieux, à l'oral et à l'écrit;
- Vous avez de l'intérêt pour le domaine agricole et les valeurs coopératives.

Si vous désirez joindre les rangs d'une organisation d'avenir offrant des défis intéressants, un milieu de travail stimulant ainsi qu'une rémunération concurrentielle, joignez-vous à notre équipe.

Appliquez en ligne en accédant au www.lacoop.coop sous l'onglet Carrières et services, ou cliquez [ici](#) pour vous rendre directement à l'offre d'emploi, et ce, au plus tard le 13 novembre 2015.

Nous remercions tous les candidats de leur intérêt; toutefois, nous ne communiquerons qu'avec les personnes dont la candidature est retenue. Nous préconisons l'égalité des chances en matière d'emploi.